**BASIN BÜLTENİ 15.04.2021**

**GAPAS ve İstanbul Ticaret Üniversitesi İşbirliğiyle**

**“Gayrimenkul Okulu” Eğitime Başlıyor!**

**Gayrimenkul Satış ve Pazarlama Profesyonelleri Derneği (GAPAS) ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi, gayrimenkul sektöründe akademik deneyim ve sektör tecrübesini birleştirerek ‘Gayrimenkul Okulu’ için iş birliği yaptı.**

 **Gayrimenkul sektöründe çalışan ya da çalışmak isteyenlerin mesleki gelişimlerine destek olmak için oluşturulan eğitimler 30 Nisan’da başlıyor.**

GAPAS ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi iş birliğiyle ekonominin lokomotiflerinden gayrimenkul sektöründe çalışan ve çalışmak isteyenlerin mesleki gelişimlerini desteklemek için başlayacak “Gayrimenkul Okulu” sektöre donanımlı bireyler yetiştirmek, ekonomiye ve istihdama katkı sağlamak amacıyla eğitimlerine başlıyor. 30 Nisan 2021’den itibaren sektörün önde gelen iş insanları, eğitmenleri ve İstanbul Ticaret Üniversitesi akademisyenleri tarafından verilecek eğitimler yeni (sıfır) ve ikinci el gayrimenkul satışı ve kiralaması süreçlerine odaklanacak, sorumlu emlak müşavirliği sınavlarına hazırlık imkânı verecek. Gayrimenkul hukukundan pazarlamaya, satış tekniklerinden müşteri yönetimine kadar sektörde bir gayrimenkul uzmanının ihtiyaç duyduğu tüm eğitimleri en güncel haliyle katılımcılarına sunacak.

**Nazmi DURBAKAYIM’dan ‘Liderlik’ Eğitimi**

**Gayrimenkul Satış ve Pazarlama Profesyonelleri Derneği (GAPAS) ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi** iş birliği ile gerçekleşecek eğitimde, Teknik Yapı Holding Yönetim Kurulu Başkanı ve İNDER (İstanbul İnşaatçılar Derneği) Başkanı Sn. Nazmi DURBAKAYIM, gayrimenkulde ‘liderlik’ üzerine bir eğitim verecek.

Gayrimenkulde Pazarlama ve Dijital Dönüşüm, Gayrimenkul Hukuku, 2. El Gayrimenkul, Proje Satış ve Kişisel Gelişim, Gayrimenkulde Liderlik ve Marka Yaratma olmak üzere beş modülden oluşan eğitimde, tüm modüller etkileşimli bir tartışma ortamında vaka analizleriyle birlikte ele alınacak. Program sonunda Sn. DURBAKAYIM liderlik üzerine konuşma yapacak.

**Online Gerçekleştirilecek Eğitimler 30 Nisan’da Başlıyor**

Eğitimler, 30 Nisan - 6 Mayıs tarihleri arasında online olarak alanında uzman isimler tarafından katılımcılara aktarılacak. Esra Tümen, Dr. Serkan Akgün, Güven Açık ve Murat Can Gökdemir gibi isimlerin vereceği 22 saatlik eğitim programında, gayrimenkul pazarlamada yeni trendler, iletişimin yeni dili, hedef kitle analizi, gayrimenkul satış sözleşmeleri, nitelikli emlak portföyü oluşturma, taşınmaz ticareti ve devir işlemleri, yabancıya satış süreci, portföy alma ve kazanma, emlak satış ve kiralamanın şifreleri, gayrimenkul sunum ve maketten satış teknikleri, yüz yüze ve telefonla satışta pazarlama teknikleri, müşteri yönetimi ve itiraz karşılama sanatı eğitimleri bulunacak. Emlak Müşavirliği’ni meslek olarak edinmek isteyen gayrimenkul danışmanlarının alması gerekli ‘Mesleki Yeterlilik Belgesi’ sınavına hazırlık imkânı sunacak, sonunda katılım sertifikası da verilecek eğitim programı hakkında **0212 266 70 22** nolu telefon numarasından veya [**http://sem.ticaret.edu.tr/**](http://sem.ticaret.edu.tr/)web sitesinden bilgi alınabilir.

**Gayrimenkul Pazarlama ve Satış Profesyonelleri Derneği (GAPAS) hakkında:**

GAPAS, gayrimenkul pazarlama ve satış süreçlerini iyileştirmeyi, bu alanda çalışan kişilerin kişisel gelişimlerine katkıda bulunmayı, gayrimenkul sektörüne bilimsel, deneyimsel bilgi aktarımında bulunmayı, gayrimenkuller için satıcı, alıcı ve/veya kiracı durumunda olan bütün kişiler için pazarlama, satış/satın alma, kiraya verme/kiralama alanında bir danışma ve referans kuruluşu olmayı hedefleyen bir topluluktur.

**Basın için bilgi :** İlkin KİLERCİ GÖNÜLCAN, ***GAPAS Yönetim Kurulu Üyesi***

ikg@gapas.org.tr - 0532 560 11 48